

## 上海家化2024年一季度业绩报告

2024年4月

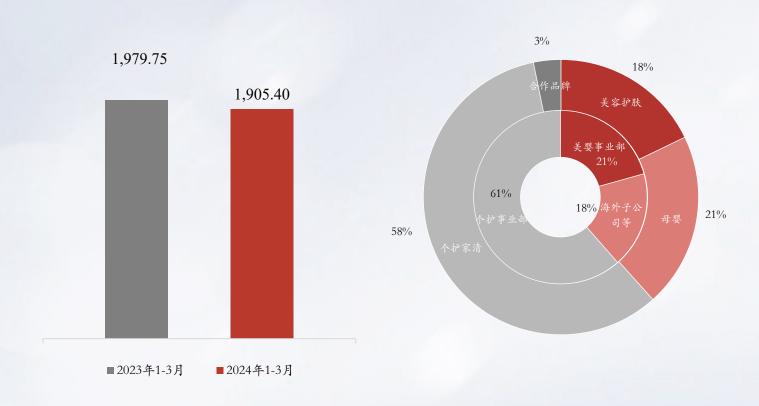
## 第一季度,公司实现19.05亿营业收入

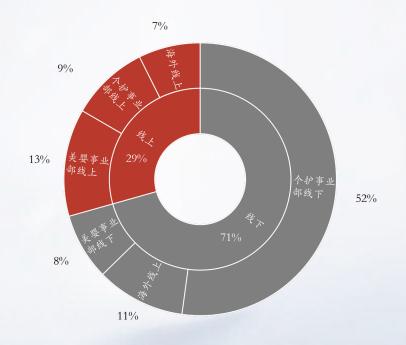
单位: 百万元

1-3月营业收入

1-3月收入来源: 品类

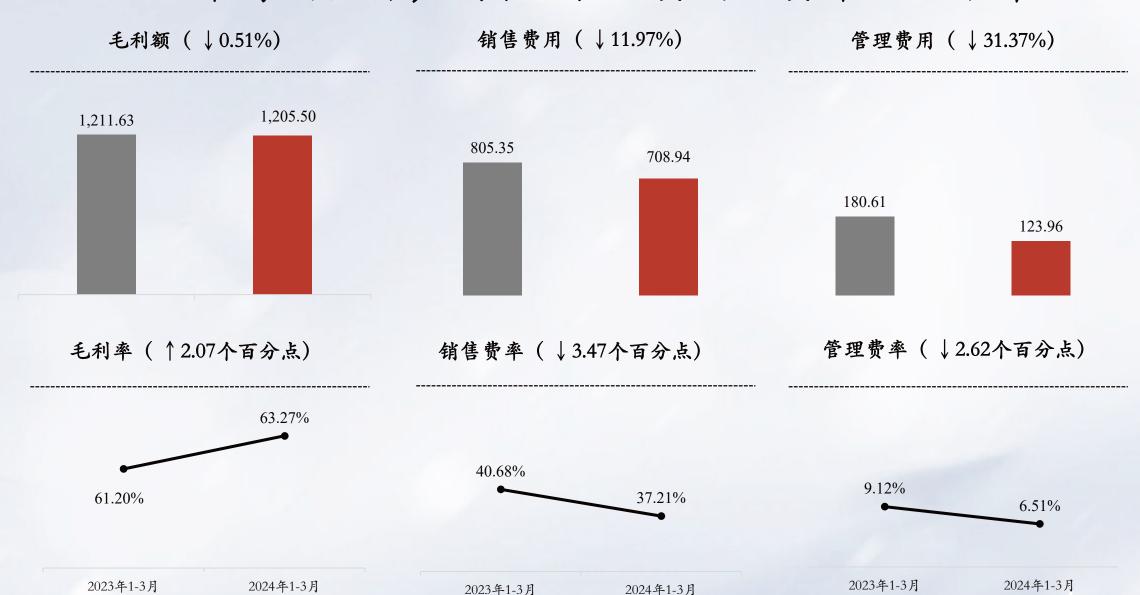
1-3月收入来源:渠道





## 毛利率持续提升,销售&管理费用及费率明显下降

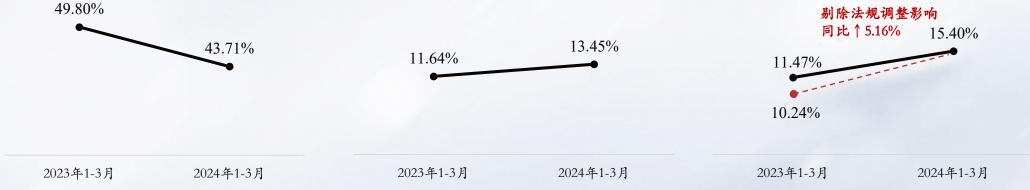
单位: 百万元



■ 2024-年1-3月

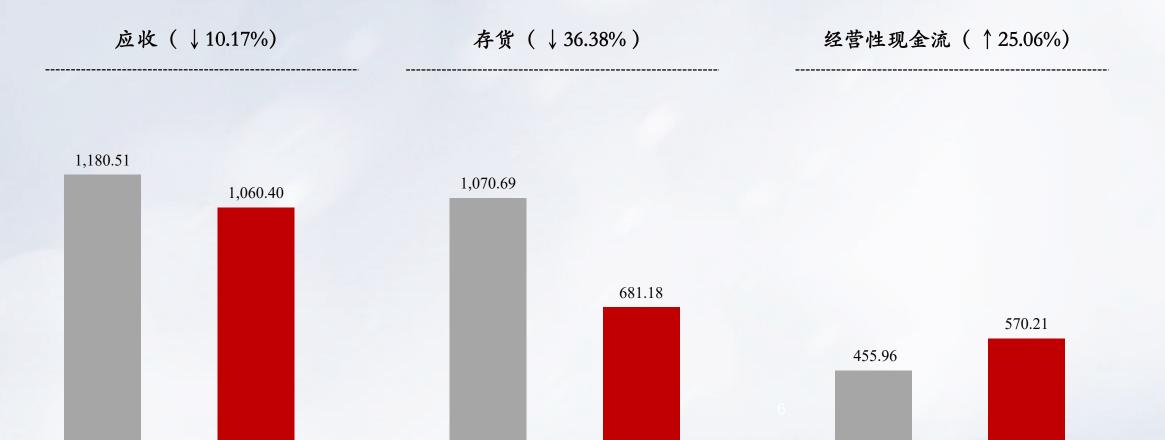
### 一季度净利润+11.18%, 扣非净利润+29.17%

单位: 百万元 两项费用 (↓15.52%) 净利润 ( ↑11.18% ) 扣非净利润(↑29.17%) 985.96 832.89 256.21 剔除法规调整影响 230.44 同比↑44.68% 293.38 227.12 202.78 净利率 (↑1.81个百分点) 扣非净利率 (↑3.93个百分点) 两项费率 (↓6.09个百分点) 剔除法规调整影响 同比 ↑ 5.16% 15.40% 13.45% 43.71% 11.64%



■2023年1-3月 ■2024年1-3月

### 经营指标稳步向好



■2023年3月31日 ■2024年3月31日

■2023年3月31日

■2024年3月31日

# 经营情况

## 向高毛利、高增长迁移

#### 毛利率提升

美容护肤 +1.99个百分点

个护家清 +1.50个百分点

母婴(国内) +4.17个百分点

合资及代理品牌 +4.15个百分点

#### 持续品牌创新和产品创新



新品手枪泵驱蚊花露水上市当月销售27万瓶+



防晒小金瓶升级 单品Q1全渠道+100%





复刻双妹百年前第一瓶香水 入选天猫香水新品榜



纯物理防晒霜 更稳定更安全的防晒剂 位列全店TOP3链接







## 

## 美加净

#### 品牌收入快速增长

电商渠道快速增长带动商超渠道同步快速增长

#### 兴趣电商赋能全渠道

持续创新内容 通过种草赋能品牌淘搜同比增长23% 精准词酵米焕白同比增长29%

带动防晒小金瓶销售入榜 抖音倍护防晒人气榜TOP1 抖音倍护防晒乳好评榜TOP2

3.28品牌日《桃花源季》活动 抖音旗舰TOP1店铺

## 匠心打造, 致美升级

[佰草集] HERBORIST 高端 抗老



神



知名品牌跨界合作

玉泽

医用 修护



SINCE 1898

WIVE



玉容系列 扩展

全新的组织架构提供支撑



#### 免责声明:

本材料由上海家化联合股份有限公司(以下简称"上海家化")编制,以供上海家化路演之用。您系在愿意严格保密此等材料的基础上才获得并使用该等材料,不得将之或其所含内容或信息以任何形式或方式提供或披露给任何其他人士;且若您发现自己并非获得此等材料的适当人士时,应立即返还此等材料并及时删除除此等材料的任何副本。

本材料供作且仅供作您了解上海家化经营与财务状况的参考,不构成且不应被视为构成上海家化作出的任何邀请、招揽、要约、承诺、广告或对任何认购上海家化证券的建议或意见。本材料所含信息未经独立查证,且未来若有所调整,恕不另行通知。上海家化向您提供本材料该行为及本材料本身,对本材料所含信息之公平性、完整性或准确性以及其中任何假设的合理性,不包含且不得被视为包含任何形式明示或暗示的承诺或保证。

本材料可能包含前瞻性陈述。该等陈述建立在一定的假设基础之上。因相关假设的有效性受限于诸多因素、风险的制约,上海家化于本材料中前瞻的任何未来事实或趋势,其是否发生、何时发生、发生结果如何均具有不确定性,且最终结果可能与之存在严重偏差,甚至截然相悖。您不应过度依赖此等前瞻性陈述。